



WIR SUCHEN DICH ALS CUSTOMER EVENTS MANAGER:IN (KARENZVERTRETUNG FÜR 2 JAHRE) (W/M/D)

DIENSTORT: ABSAM

Du bist ein Organisationstalent, kommunikativ und offen für verschiedene Menschen und Kulturen? Du bist gerne in der Natur unterwegs und stehst einer nachhaltigen Jagd offen gegenüber? Du hast Lust mehrtägige Events mit internationalem Publikum zu organisieren und zu managen. Dann haben wir den richtigen Job für dich!

MÖGLICHER ARBEITSTAG

Bei uns bist du für die Organisation und Koordination von Kundenvents/-besuchen in unserem Headquarter in Absam verantwortlich; Dein Ziel ist es, internationale Fachhändler und Endkunden aus den Bereichen Hunting, Birding und Outdoor für unsere Marken- und Produktwelt zu begeistern. Es ist Montagmorgen, heute findet der Besuch einer rund zwanzigköpfigen Gruppe von Fachhändlern aus Skandinavien im Haus statt. Buchungen für Hotels, Transfers und diverse Aktivitäten, Werksführungen, Produkttrainings, usw. - in Abstimmung mit den beteiligten Kolleg:innen hast du ein mehrtägiges Incentive-Programm organisiert. Vor Ort kümmerst du dich nun um die persönliche Betreuung der Gäste und sorgst für einen reibungslosen Ablauf. Nach dem Mittagessen mit deinen Kolleg:innen setzt du dich an eine Produktpräsentation für ein neues Produkt das demnächst gelauncht werden soll. Im Anschluss daran hast du noch ein Meeting mit dem Leiter einer Vertriebsgesellschaft, auch er möchte gerne ein Händlerevent im nächsten Jahr veranstalten und ihr klärt erste Eckpunkte ab. Zurück beim Event verabschiedest du die anwesenden Fachhändler ins Abendprogramm und gehst selber in deinen verdienten Feierabend. Klingt das spannend - dann haben wir den richtigen Job für dich!

PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische oder touristische Ausbildung, weiterführende Ausbildung im Bereich Eventmanagement/-organisation von Vorteil
- Berufserfahrung in der Organisation von Kundenevents/-besuchen und/oder in der Kundenbetreuung
- Selbstständige, organisierte und professionelle Arbeitsweise
- Freude am Umgang mit Kunden aus den Bereichen Hunting, Birding und Outdoor sowie am Präsentieren, Erfahrung mit unseren Produkten von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie solide IT-Kenntnisse (MS Office, Sales Force von Vorteil)

WIR BIETEN

- Eine abwechslungsreiche Aufgabe und ein wertschätzendes, mitarbeiterorientiertes Arbeitsumfeld, das von Werten wie Nachhaltigkeit, Qualität und Innovation geprägt ist
- Ein kollektivvertragliches Mindestgehalt von Euro 2.328,29 brutto/Monat x 14, dein tatsächliches Gehalt (inkl. marktconformer Überzahlung) richtet sich nach Qualifikation und Erfahrung
- Attraktive Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zahlreiche Mitarbeitervorteile und Sozialleistungen (Home-Office, Gleitzeit, Betriebskantine, Klimaticket und Werksverkehr, zusätzliche Pensionsvorsorge, uvm.)

SWAROVSKI OPTIK bringt den Menschen die Kostbarkeit des Augenblicks näher und teilt mit ihnen die Freude am Sehen und die Faszination für das Verborgene und Schöne. Die Welt gehört dem, der das Schöne sieht. Erlebe den Augenblick. SEE THE UNSEEN.

DEINE BEWERBUNG

Bewirb dich [jetzt online](#).

Deine Ansprechperson:
Markus Jahl
HR Business Partner
+43 5223 511-6316

SWAROVSKI OPTIK AG & Co KG.
Daniel-Swarovski-Straße 70
6067 Absam



SWAROVSKI

SEE *THE* UNSEEN

SWAROVSKI
OPTIK