



## Karrierestart als Verkaufsberater (w/m/d) im Innendienst @ Hilti Store Innsbruck (Vollzeit)

Valiergasse 20, 6020 Innsbruck

Reference No: WD-0007977

### Wen suchen wir?

Wir suchen kommunikationsstarke und kundenorientierte Mitarbeiter (w/m/d) für unseren Hilti Store in Innsbruck. Starten Sie Ihre Karriere bei uns, lernen Sie das Kerngeschäft kennen und bereiten Sie sich gezielt auf weiterführende Aufgaben vor, wie die Betreuung unserer Stammkunden im Außendienst.

### Wer ist Hilti?

Wir entwickeln, fertigen und vertreiben hochmoderne Produkte, Technologien, Software und Dienstleistungen für die Baubranche. Wir können auf 75 Jahre Firmenerfahrung zurückblicken und unsere bahnbrechenden Produkte und unser außergewöhnlicher Service sind in der ganzen Welt bekannt. Mit 30.000 Beschäftigten in über 120 Ländern bieten wir Ihnen ein beeindruckendes Umfeld, in dem Sie sich beweisen, wachsen und Ihre Karriere selbst gestalten können.

### Was sind Ihre Aufgaben?

Als erster Ansprechpartner (w/m/d) für Ihre Kunden (w/m/d) im Store sind Sie für den Erfolg des Hilti Stores mitverantwortlich. Sie bieten dem Kunden sofortige Hilfe an und können durch einen raschen Lösungsansatz vor Ort punkten. Somit haben Sie direkten Einfluss auf die Kundenzufriedenheit, die bei uns an erster Stelle steht. Nutzen Sie Ihre Freiheit und die Verantwortung im Store, um schnell reagieren und beispielsweise in Garantiefällen selbstständig zu entscheiden. Sie begeistern Ihre Kunden täglich durch individuelle Beratung mit führenden, innovativen Produkten und Services. Ausgestattet mit modernen Tablets, haben Sie die Möglichkeit Ihre Kunden direkt am Verkaufsregal mit Produktvideos von der fachgerechten und einfachen Anwendung zu überzeugen.

Das reicht nicht aus? Kein Problem, Ihre Live Produktdemonstration im Store sollte den Kunden in jedem Fall begeistern. Neben dem persönlichen Kundenkontakt können Sie den Erfolg des Hilti Stores aktiv durch diverse Aktivitäten beeinflussen. Seien Sie kreativ, wenn es darum geht den Umsatz unserer Kunden zu erhöhen oder Marketingmaßnahmen zur Steigerung der Besucherfrequenz im Store umzusetzen. Im Hilti Store lernen Sie das Kerngeschäft im Vertrieb kennen.

**Hilti Austria gehört zu den besten Arbeitgebern Österreichs und erreichte im Arbeitgeberwettbewerb „Österreichs Bester Arbeitgeber“ von Great Place to Work den 4. Platz in der Größenklasse (Large) 250-499 Mitarbeiter/innen!**



## Was bieten wir?

Wir schaffen für Sie die Voraussetzung, um hervorragende Arbeit leisten zu können. Dazu gehört eine fünfwöchige Basisschulung um unsere Produktpalette und Verkaufstechnik kennen zu lernen, ein professionelles Arbeitsumfeld und ein freundliches und unterstützendes Team. Neben einer attraktiven Entlohnung, guten Sozialleistungen und einer geregelten Arbeitszeit (Mo-Fr) erwartet Sie außerdem eine einzigartige Unternehmenskultur, die es Ihnen ermöglicht, Ihre Ideen einzubringen.

## Warum suchen wir gerade Sie?

Für unsere Hilti Stores suchen wir Mitarbeiter (w/m/d) die Spaß daran haben, mit Menschen zu arbeiten, gerne Kunden beraten, Produkte verkaufen und Lösungen für unsere Kunden suchen. Wenn Sie zusätzlich noch gerne im Team arbeiten, sich gerne mit technischen Produkten beschäftigen und zugleich abwechslungsreiche Aufgaben suchen, sind Sie bei uns richtig.

## Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (HTL/HAK/Lehre/Studium) und idealerweise 2-3 Jahre einschlägige Berufserfahrung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie hoher Kundenfokus
- Engagement, Mut und Wettbewerbssinn
- Rasche Auffassungsgabe, Flexibilität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Starken Lernwillen und Lust auf neue Herausforderungen
- Bereitschaft, auch in einem anderen Hilti Store (z. B. Götzis) tageweise auszuhelfen

Geboten wird eine marktkonforme Bezahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung, sowie zahlreiche Benefits: freiwillige Sozialleistungen - Versicherung, zusätzliche Pensionsvorsorge, Team- und Firmenevents, flexible Arbeitszeitmodelle (z. B. Sabbatical, etc.) drei zusätzliche Urlaubstage (Karfreitag, 24. und 31. Dezember), moderne Arbeitsmittel, kostenlose Parkplätze, Mitarbeiterermäßigungen und vieles mehr.

Das Mindestgehalt für diese Vollzeitposition beträgt EUR 28.000,- brutto p.a. Je nach Erfahrung & Ausbildung ist eine Überzahlung selbstverständlich gegeben.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben und Zeugnisse.

Kontakt: Sabine Welt ([sabine.welt@hilti.com](mailto:sabine.welt@hilti.com)), Recruiting Expert

Folgende Stellenausschreibung finden Sie online auf unserer Karriere-Website:

[Karrierestart als Verkaufsberater \(w/m/d\) im Innendienst @ Hilti Store Innsbruck \(Vollzeit\) | Hilti Austria](#)